

Резюме

Попов Денис Сергійович

**1. Попов Денис Сергійович**

Сімейний стан: одружений.

Дата народження: 02.02.1986г. (34 роки)

Домашня адреса і контактний телефон: Харківська обл., Харківський р-н., сел. Докучаєвське, буд.25, кв.28;

моб. тел.: (050) 05-15-438

E-mail: popov306@gmail.com

**2. Освіта:**

**01.09.2003р. – 04.08.2008р**. – Харківський національний аграрний університет ім. В.В. Докучаєва. Факультет «Менеджменту і економіки», спеціальність: «Менеджмент організацій». Отримав повну вищу освіту за спеціальністю «Менеджмент організацій» (з відзнакою) і маю ступінь вищої освіти магістр.

**01.09.2017р. – 27.12.2019р**. – Харківський національний аграрний університет ім. В.В. Докучаєва. Агрономічний факультет, спеціальність «Агрономія». Здобув ступінь вищої освіти магістр (з відзнакою) за спеціальністю «Агрономія», освітня програма «Агрономія», професійна кваліфікація «Агроном-дослідник».

**3. Досвід роботи:**

**10.02.2020р. – 12.06.2020р**. – ТОВ «Укрхімпром». Посада – торговельний представник.

Обов’язки:

* продаж засобів захисту рослин, мікродобрив, мінеральних добрив на території Харківської області;
* передпродажні заходи та післяпродажний супровід процесу продажів;
* формування клієнтської бази підприємства;
* виконання планових показників щодо об’ємів продажів та прибутковості;
* ведення обліку виконання договорів.

 Функції:

* проведення переговорів з суб’єктами господарювання (покупцями), презентація компанії та товарів, що пропонуються;
* консультація покупців щодо властивостей, характеристик та особливостей застосування товарів;
* організація процесу укладання договорів поставки, купівлі-продажу;
* контроль оплати замовлення покупця (клієнта); контроль процесу виконання замовлення, в тому числі процес доставки товару покупцю (клієнту);
* запобігання виникненню дебіторської заборгованості.

**18.11.2013 р. – 31.05.2019 р.** – аграрний холдинг AgroGeneration (120 тис. га землі в обробітку). Посада – старший економіст з агрономії.

Обов’язки:

* бюджетування (складання виробничого плану підприємств), що включає прогнозні виробничі показники, потребу в насінні, засобах захисту рослин, мінеральних добривах;
* розробка оптимальних структур посівних площ і систем сівозмін;
* оперативне коригування технологічних карт вирощуваних культур;
* аналіз факту виконання планів виробництва, собівартості продукції, ефективності використання наявного банку землі;
* проведення аналізу причин та факторів відхилень від затвердженого бюджету;
* оперативна звітність;
* підготовка управлінської звітності.

Функції:

* складання технологічних карт по підприємствам і с/г культурам;
* аналіз технологій вирощування с/г культур;
* планування кількості мінеральних добрив згідно рекомендацій, аналіз їх використання і оцінка досягнутого ефекту;
* аналіз врожайності с/г культур;
* формування звітів проведених польових робіт та контроль за дотриманням плану.

Пройшов навчання по програмі вдосконалення виробництва і усунення дефектів LEAN SIX SIGMA.

**01.06.2011р. – 07.05.2013р. –** ТОВ «ТД» Украгропром». Посада – агроном виробничої дільниці. Обов’язки: вирощування насіння с/г культур.

Функції:

- розробка структури посівних площ, розрахунок потреби насіння по культурам, сортам і репродукціям;

- контроль за дотриманням технології вирощування с/г культур на насінницьких посівах;

- контроль сівби, вирощування і збирання врожаю;

- моніторинг стану посівів;

- контроль за очисткою і зберіганням насіння на насіннєвому заводі;

- організація і проведення робіт по вчасному забезпеченню господарств добривами, засобами захисту рослин і ПММ.

**01.06.2009г. - 27.05.2011** – спеціаліст відділу матеріально-технічного забезпечення ряду сільськогосподарських підприємств Вовчанського і Великобурлуцького районів Харківської області (СТОВ «Агросвіт», ВАТ «Підсереднє», ТОВ «Федорівське», ТОВ «Новоолександрівське», ВАТ «Старосалтівське РТП»).

Обов’язки: в найкоротші строки забезпечити підприємства необхідною кількістю матеріально-технічних ресурсів визначеної якості по найнижчій ціні з найбільш вигідними умовами поставки і оплати.

Функції:

* ведення переговорів з постачальниками для придбання запасних частин, інструментів, металопрокату, будівельних матеріалів, господарських товарів для всіх структурних підрозділів підприємств;
* контроль якості придбаних товарно-матеріальних цінностей;
* ведення первинної бухгалтерської документації (видаткові накладні, податкові накладні, акти виконаних робіт і т.д.);
* вивчення ринку та пошук найбільш надійних і вигідних постачальників товарів і послуг;
* організація і контроль пересування товарів від постачальника до підприємства-споживача.

**01.10.2008г. - 01.04.2009г**. – ТОВ «Українська аграрна лізингова компанія». Посада – менеджер з питань регіонального розвитку.

Обов’язки: продаж у кредит і лізинг імпортної сільськогосподарської техніки: комбайни і трактори Claas, Case, Franz Kleine, ґрунтообробної техніки Lemken, Salford, Dondi та ін.; реалізація ЗЗР (Дюпон, Нуфарм, Сингента, БАСФ, Самміт Агро та ін.) та насіння соняшнику і кукурудзи (Піонер, Монсанто, Рустика, Черліс та ін.).

Функції:

* пошук і залучення нових покупців, робота з набутими клієнтами та ведення клієнтської бази;
* укладання договорів купівлі-продажу;
* організація поставки техніки, ЗЗР, насіння до підприємств-покупців.

**4. Додаткова інформація**

 - в 2006 р. на протязі півроку проходив стажування по виробництву сільськогосподарської продукції у Великобританії;

- знання ПК на рівні досвідченого користувача: Excel ( робота з великими масивами даних), Word, 1С:8 УПП.

- вільно володію українською і російською мовами, англійська мова – середній рівень;

- водійські права категорії «В» (стаж водіння 15 років);

**5. Особисті якості**

Порядність, відповідальність, тактовність, уважність, бажання навчатись і розвиватись.