

# РЕЗЮМЕ

**Кісіль Катерина Володимирівна**



Дата народження: 06.04.1988  
Сімейний стан: Незаміжня  
Регіон: Київ  
Телефон: 068 979 54 77  
E-mail: katiakisil@gmail.com  
Водійське посвідчення: Кат.В, досвід водіння 9 р.

---

**Ціль** Отримання посади менеджера ЗЕД у відділі продажів/execution department, трейдер (експорт с/г продукції)

---

## **Досвід роботи**

### **Менеджер відділу execution (експорт зернових культур)**

12.2020 - по теперішній час **FALCON GROUP SA/ SUNGRAIN DMCC/ SGI TRADE SA**

- Контроль та виконання контрактів з іноземними контрагентами щодо постачання продукції на експорт, а також закупівлі товару. Досвід роботи на умовах DAT, CPT, FOB, CIF з портами Рені, Ізмаїлу, Чорноморську (до війни Миколаєва, Одеси, Маріуполя, Бердянська). Досвід роботи у мультизадачності.
- Ведення звітності по всім зовнішньоекономічним взаємовідносинам та митному оформленню документів.
- Робота з терміналами, експедиторами, брокерами, держ.структурами,
- Робота із фондом Швейцарії з питань фінансування угод.

---

**Обсяг товару з яким працювала:** 85-120 тис.тн/місяць

**Мої досягнення:** на початку роботи підхопила задачі у «високий сезон» без людини, яка б передала справи. Поєднала у собі роботу двох спеціалістів: менеджера ВЕД та менеджера з постачання товару.

### **Execution manager (експорт соєвого шроту від українського виробника до Республіки Білорусь)**

10.2018 - 12.2020 **KVM OGRO INC, USA (віддалена робота)**

- ведення повного ланцюга експорту товару до Республіки Білорусь на умовах DAP.
- ведення оплат, р/р компанії та аналітичних фінансових звітів
- досвід продажів (трейдинг), індивідуальний підхід до кожного клієнта компанії, досвід успішних перемовин та укладання угод.

---

**Обсяг товару з яким працювала:** до 15 тис.тн/місяць

**Мої досягнення:** вчилась основам трейдингу, робила 40-50% продажів. Продуктивна робота із заводами-постачальниками.

### **Менеджер відділу execution (експорт соняшникової та соєвої олії, шроту)**

11.2015 - 04.2018 **ТОВ «ФАЛЬКОН-УКРАЇНА»**

- Розробка проформ контрактів, специфікацій та додаткових угод (взаємовідносини з нерезидентами, експортерами, терміналами та брокерськими компаніями);
- Взаємодія з покупцями/постачальниками, агентами, сюрвеєрами, страховими компаніями, держслужбами, заводом-виробником;
- Доставка товару автомобілем, ж.д., морським судном;
- Контроль та виконання зовнішніх/внутрішніх ЗЕД контрактів (умови CPT/DAP, FCA, FOB) - масло, шрот
- підготовка документів для митного оформлення вантажів, ведення повного ланцюжка експорту товару; підготовка рахунків та контроль оплат;
- Контроль відвантаження / вивантаження товару;
- Складання аналітичних звітів;
- Щоденний моніторинг/аналіз міжнародного та вітчизняного ринку олійних/зернових культур, а також рівня цін;

---

**Обсяг товару з яким працювала:** 60-70 тис.тн/місяць

**Мої досягнення:** ведення повного циклу експорту з різних терміналів, на різних умовах поставки. Виконання поставлених задач при відрядженнях до портів відвантаження. Досвід керівництва (2 підлеглих співробітники).

### **Менеджер ЗЕД (експорт зернових культур)**

04.2015 - 10.2015 ТОВ «КВС ГРУП»

- пошук постачальників/виробників продукції, укладання договорів, супровід поставки - ведення всього ланцюжка експорту товару
- робота з експортерами та нерезидентами
- реєстрація експортера у фітосанітарній службі та акредитація на митниці
- пошук та підбір персоналу
- участь у розробці стратегій компанії
- налагодження зв'язків із партнерами компанії
- Оптимізація витрат
- участь у форумах із закупівлі сільгосппродукції, логістики
- участь у навчальних тренінгах для топ-менеджерів

### **менеджер ЗЕД (експорт соняшnikової олії)**

04.2014 - 03.2015 ТОВ «Волеум Індастріз» (Група Компаній ТОВ «Нео-Форте»)

- Взаємодія з постачальниками щодо прийому товару на Термінал, з брокерами щодо експорту товару
- створення, підписання контрактів з нерезидентами-покупцями
- ведення необхідної документації від приймання товару на термінал до замитнення та перетину судном кордону
- Ведення всього ланцюжка документообігу з експортерами, нерезидентами та брокерськими компаніями.
- Щомісячна звірка з брокерськими компаніями, експортерами та нерезидентами

### **менеджер ЗЕД (імпорт тканин та фурнітури)**

10. 2013 - 12.2013 ТОВ "Айна Гассе" Модний дім

- пошук постачальників тканини та фурнітури, погодження умов постачання
- формування та погодження плану закупівель
- робота з фабриками з пошиття виробів
- заключення контрактів
- Звітність

### **Менеджер ЗЕД (імпорт рибної продукції)**

04.2013 - 09.2013 ТОВ "Бест Сі Фудз"

- формування та підготовка документів щодо імпортних операцій,
- Проведення переговорів з іноземними партнерами - постачальниками
- робота з перевізниками, контроль доставки товару (відстеження вантажу у дорозі)
- підготовка документів для митного очищення, отримання документів для проведення митного очищення
- робота з митницею, митними брокерами
- Здійснення фінансового контролю (Планування та розподіл платежів, Контроль оплат, звірки з постачальниками)
- введення замовлень у 1С.

### **Менеджер ЗЕД (експорт кондитерської та бакалійної групи)**

07.2012 - 04.2013 ДПФ "Екотехніка-М"(ПрАТ "Рівненська кондитерська фабрика") (<http://eko.ua>)

- пошук партнерів, збільшення клієнтської бази, ведення переговорів/листування з іноземними клієнтами, розвиток та супровід існуючих клієнтів, виконання плану продажу
- Контроль дебіторської заборгованості контрагентів, збір та аналітичне оброблення інформації
- збирання замовлень, складання інвойсів та специфікацій, оформлення супутньої документації ЗЕД для митниці, Карантинної служби, ТПП.
- розробка комерційних умов, угод, зовнішньоекономічних контрактів, прайсів.
- дослідження ринку конкурентів. Аналіз продажів. Розробка планів продажу.

**помічник менеджера з постачання**

08.2010 - 01.2012 ТОВ "Запоріжметал Холдинг"

**помічник керівника**

06.2008 - 07.2010 ТОВ "Запоріжметал Холдинг"

**Освіта**

**Учбовий Центр «Фін-Експерт» (Київ)**

Рік закінчення 2014

Курси за програмою навчання «Бухгалтерський та податковий облік зовнішньоекономічної діяльності», сертифікат

**НПУ ім. М.П. Драгоманова (Київ)**

Рік закінчення 2012

Курс підвищення кваліфікації, Диплом менеджера ЗЕД (з курсом англійської мови).

**Київський університет туризму, економіки і права "КУТЕП" (Київ)**

Рік закінчення 2010, економіст

**Володіння мовами**

**Англійська** - вище середнього

**Німецька** - нижче середнього

**Українська** - рідна

**Курси, тренінги, сертифікати**

- Курси англійської мови у школі бізнес-англійського "Yapp"  
2024р. (Київ), рівень англійської intermediate

-Участь у навчальних тренінгах GAFTA/FOSFA, 2021-2023р.

**Додаткова інформація**

**Комп'ютерні навички**

Впевнене користування офісної оргтехніки, ПК - досвідчений користувач: Microsoft Word, Excel, Outlook, Visio, Access. Навігація в Internet. Досвід роботи в 1С 8.3, SAP,

**Особисті якості**

комунікабельність, навички проведення перемовин, вміння працювати у багатозадачному режимі, аналітичні здібності, стресостійкість, націленість на результат