

Турковський Ігор Вячеславович

Бажана посада - Комерційний директор (Агро), начальник відділу зернотрейдингу

Вік: 39 років

Місто: Київ (проживаю в м.Ірпінь)



Контактна інформація

Телефон: 067 952-42-39

Ел. пошта: igortur9@gmail.com

Досвід роботи

Спеціаліст з закупівель зернових культур

з 09.2021 по нині (2 роки 8 місяців)

ТОВ "Ніка-Грейн"



ТОВ "Ніка-Грейн" - експортер зернових культур з України. Входить до однієї ГК з ПрАТ "Азот" (Черкаси), ПрАТ "Рівнеазот", ТОВ "МСП Ніка-Тера"

- куратор закупівлі зернових культур на умовах EXW, FCA, CPT, DAP (аналіз ринку, погодження та публікації закупівельних цін, контроль приймання товару по якості та кількості, вирішення спірних питань, погодження премій/дисконтів на зерно)
- особисто мною з моменту відкриття перевалки по Дунаю (березень 2023 року) закуплено 130 000тн+ зернових (грн з ПДВ та по експортних контрактах), з яких більше 90% куплено у товаровиробників
- щоденна комунікація з лабораторією терміналу в пункті розвантаження щодо приймання товару по якості, сортуванню та розміщенню в складах терміналу для оптимізації та кращого контролю якості товарів при відвантаженні з складів терміналу на судна
- високий рівень знання якісних показників зернових (експортні та ДСТУ), розуміння блендингу товару для досягнення найкращого фінансового результату компанії при реалізації товару (відвантаженню на судно)
- організація автомобільної та залізничної логістики при закупівлі товару на умовах EXW, FCA, з повним документальним супроводом
- разом з стороннім дизайнером розробив логотип компанії, організував розміщення реклами компанії на білбордах

Треjder

з 03.2020 по 07.2021 (1 рік 4 місяці)

ТОВ "Мімієр Трейд" (представництво Mimier Trade SA)



Торгова компанія (зернові та олійні культури, продукти переробки сільгосппродукції)

- закупівлі та продажі зернових культур (грн/USD);
- моніторинг цін конкурентів;
- повний супровід виконання угод в грн/USD (в т.ч. аккредитація, підтвердження угод, погодження умов договорів, підготовка інструкцій, контроль за погодженням планів та АРМ-графіків при відвантаженнях залізничним транспортом, контроль переміщення товару, вирішення спірних питань по кількості та якості товару, підготовка та розсилка реєстрів, підготовка інвойсів, контроль дебіторської та кредиторської заборгованостей, збір та надання для бухгалтерії повного пакету документів необхідних для звітності).

- під час спалаху Covid-19 проводив переговори з постачальниками засобів індивідуального захисту з Китаю, організував доставку в Україну авіаційним транспортом з повним документальним супроводом (отримання дозволу в МОЗ, погодження договорів, підготовка супровідних документів на вантаж, необхідних для митної очистки при імпорті в Україну), організував доставку засобів індивідуального захисту до лікарень Івано-Франківської області.

Комерційний директор

з 02.2018 по 06.2019 (1 рік 4 місяці)

Raremic Holdings LTD

Агрохолдинг з земельним банком 20000+га (8 сільгоспвиробників - Одеська, Миколаївська, Луганська обл.)

- продажі вирощених підприємствами-сільгоспвиробниками холдингу зернових та олійних культур (пшениця, кукурудза, ячмінь, ріпак, соняшник, льон коричневий) на умовах EXW, FCA, CPT, DAP
- розрахунок та аналіз ефективності угод
- бюджетування
- щоденний аналіз закупівельних цін основних зерноторгових компаній
- аналіз Чорноморського, Європейського та світового ринку зернових та олійних культур, прогнозування трендів
- робота з брокерами, портовими експедиторами, перевізниками (залізничними та автомобільними), елеваторами
- проведення переговорів на всіх рівнях
- контроль кредиторської та дебіторської заборгованостей
- організація виконання контрактів на всіх етапах
- рішення спірних питань стосовно якості та кількості
- структурування та ведення звітності

Менеджер з логістики та виконання контрактів (Комерційний відділ)

з 04.2015 по 07.2017 (2 роки 3 місяці)

ТОВ "Агропросперіс" (NCH)



Агрохолдинг з земельним банком близько 400 000га та 12 елеваторами.

- планування та ведення графіків виконання контрактів, організація логістики зернових та олійних культур
- бюджетування витрат на логістику та митне оформлення
- аналіз ринку логістичних послуг, проведення тендерів на послуги (автомобільний та залізничний транспорт)
- організація та проведення переговорів
- підготовка пакетів документів для митного оформлення товарів
- робота с портовими терміналами по погодженням меспланів та АРМ-графіків відвантажень
- щоденний збір операційної інформації
- спілкування з директорами елеваторів, завідувачими лабораторій, бухгалтерами по зерну, СРТ-постачальниками продукції, портовими експедиторами, брокерами, лабораторіями та ваговими портових терміналів (група обліку)
- розсилка реєстрів постачальникам
- ведення звітності, реєстрів в Excell та 1С,
- рішення спірних питань щодо якості та кількості
- контроль розрахунків за послуги
- приймав активну участь в розробці та введенні автоматизації бізнес-процесів (проведення тендерів в 1С, автоматичного формування претензій по понаднормовим нестачам в процесі перевезень та автоматичного оформлення претензійних (компенсаційних) листів.

- в 2016/17 маркетинговому році по контрактах які я особисто виконував відвантажено на експорт більш ніж 950 000тн. зернових та олійних культур

Начальник відділу логістики (зернові та олійні культури)

з 04.2014 по 02.2015 (10 місяців)

ДП з ІІ "Сангрант Плюс", ДП "Ескорт-Агро з ІІ"



Торгова компанія, входить до однієї ГК з ПрАТ "Пологівський олійноекстракційний завод" та 5 залізничними і 3 автомобільними елеваторами.

- планування, організація, контроль переміщення зернових та олійних культур залізничним та автомобільним транспортом
- бюджетування логістики
- аналіз ринку логістичних послуг, вибір оптимальних маршрутів
- організація переговорів та проведення тендерів
- пошук перевізників, погодження договорів
- робота с вантажоодержувачами в портах України, експедиторами в порту
- ведення звітності про переміщення зернових та олійних культур з господарств, власних елеваторів ГК, партнерських елеваторів
- моніторинг втрат при перевезеннях, рішення спірних питань по кількості
- контроль взаєморозрахунків з контрагентами

Логіст відділу перевезень зернових та олійних культур

з 10.2011 по 04.2014 (2 роки 6 місяців)

ТОВ "Радотранс", ТОВ "Сідрейл"



Логіст відділу перевезень зернових та олійних культур

з 07.2009 по 05.2011 (1 рік 10 місяців)

ТОВ "Укррос-транс"



Менеджер з торгівлі метричним та будівельним кріпленням

з 07.2008 по 07.2009 (1 рік)

ТОВ «Авісметиз»

Менеджер активних продажів (квіти - зріз, сувенірна продукція)

з 02.2008 по 07.2008 (5 місяців)

ТД «Агрофіт»

Менеджер з торгівлі металопластиковими конструкціями

з 05.2007 по 02.2008 (9 місяців)

ТОВ «Украгротехсервіс»

Освіта

Київський Університет Економіки та Технологій Транспорту (2002-2007 роки навчання, диплом спеціаліста)

Факультет - Інфраструктура та рухомий склад залізничного транспорту

Спеціальність - інженер-будівельник

Додаткова освіта та сертифікати

тренінг Gafta/Fosfa (міжнародна торгівля сировинними товарами)

2016, 1 день, сертифікат

Знання і навички

ЗЕД - більше 15 років досвіду,

Залізнична та автомобільна логістика - більше 15 років досвіду,

Торговля зерновими та олійними культурами - більше 7 років,

Уміння аналізувати, Організованість, Управлінські навички, Ведення переговорів, Управління персоналом, Стратегічне планування

Знання мов

- Українська — вільно
- Англійська — вище середнього

Додаткова інформація

Досвідчений користувач ПК

Водійське посвідчення категорій А, В. Власний автомобіль, досвід керування - 8 років

Одружений, виховуємо доньку 6-и років (навчається в приватній школі, закінчує 1й клас)