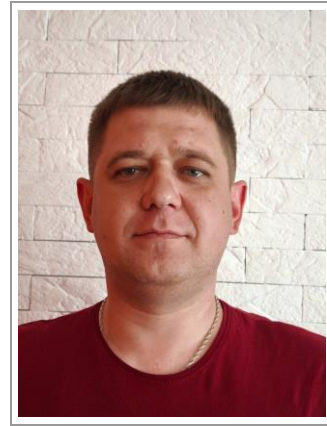


Білошицький Максим Петрович

Дата народження: 14 січня 1988р.
Регіон: Вінниця
Контактні дані: Тел. 096 935 26 95
Пошта biloshytskyi@ukr.net



Директор філії, регіональний, територіальний менеджер

Ключова інформація

Windows, MS Office, 1С-бухгалтерія, Internet - досвідчений користувач
Досвід управління людьми, навички ведення переговорів
Водійське посвідчення категорії А, В,С, досвід водіння 17 років.
Маю відстрочку від мобілізації до закінчення військового стану.
Шукаю роботу на авто компанії перевагу віддаю B2B ринку.

Досвід роботи

Збройні сили України

23.03.2023 - 06.03.2026 (3 роки)

Матрос за мобілізацією, в/ч А2613

Територіальний менеджер, Вінниця

01.11.2015 - 07.06.2026 (8 років)

Пивоварня ОПІЛЛЯ, ТОВ

FMCG, B2B

- ведення бюджетів на дистриб'юторах, аналіз діяльності, відповідальність за витрати коштів з бюджету
- контроль дотримання положень щодо відстеження товарних залишків товару, за термінами виробництва, номенклатурних позицій і їх кількості на складах дистриб'юторів
- відповідальність за покриття території (кількісні та якісні показники)
- проведення переговорів, розробка схем роботи з мережами та ключовими клієнтами
- планування акцій та їх бюджету, реалізація маркетингових заходів та оцінка їх ефективності
- відповідальність за представленість асортименту продукції в точках продажу, корпоративні блоки, торгове та рекламне обладнання
- управління ЕТП та торговими ДСТ.
- організація процесів взаємодії між відділом логістики (склад, транспорт) і торговим відділом
- контроль за рухом грошових коштів і відстеження дебіторської заборгованості дистриб'юторів, відстеження затверджених графіків за розрахунками на звітний період
- робота з персоналом команд з продажу. Відстеження виконання поставлених планів та завдань. Безпосередню участь з навчання персоналу на початковому етапі і в процесі виконання планових показників на звітний період. Проведення аудиторних та польових тренінгів, (боротьба з запереченнями, виконання плану з продажу, розширення асортименту продукції в торгових точках).

- виконання показників по продажам та дистрибуції.
- моніторинг ринку.
- аудит території з метою контролю та подальшою постановкою задач.

Територіальний менеджер, Вінниця

03.08.2015 - 03.08.2018 (3 роки)

ЩЕДРО, ТОВ

FMCG, B2B

- ведення бюджетів на дистриб'юторах, аналіз діяльності, відповідальність за витрати коштів з бюджету
- контроль дотримання положень щодо відстеження товарних залишків товару, за термінами виробництва, номенклатурних позицій і їх кількості на складах дистриб'юторів
- відповідальність за покриття території (кількісні та якісні показники)
- розробка завдань по дистрибуції, мерчандайзингу, продажах для команди супервайзерів та контроль за їх виконанням
- проведення переговорів, розробка схем роботи з мережами та ключовими клієнтами
- планування акцій та їх бюджету, реалізація маркетингових заходів та оцінка їх ефективності
- відповідальність за представленість асортименту продукції в точках продажу, корпоративні блоки, торгове та рекламне обладнання
- розробка цінової політики, системи знижок для клієнтів
- організація процесів взаємодії між відділом логістики (склад, транспорт) і торговим відділом
- контроль за рухом грошових коштів і відстеження дебіторської заборгованості дистриб'юторів, відстеження затверджених графіків за розрахунками на звітний період
- робота з персоналом команд з продажу. Відстеження виконання поставлених планів та завдань. Безпосередню участь з навчання персоналу на початковому етапі і в процесі виконання планових показників на звітний період. Проведення аудиторних та польових тренінгів, (боротьба з запереченнями, виконання плану з продажу, розширення асортименту продукції в торгових точках).
- контроль дотримання трудової дисципліни та стандартів компанії персоналом
- виконання показників по продажам та дистрибуції.
- моніторинг ринку.
- аудит території з метою контролю та подальшою постановкою задач.

НТГ (начальник територіальної групи), Вінниця

22.07.2014-03.08.2015 (1 рік)

ЩЕДРО, ТОВ

Торгівельний представник, Вінниця

22.04.2013-22.07.2014 (1 рік 3 місяці)

ЩЕДРО, ТОВ

Менеджер активних продаж кабельно-провідникової продукції

01.11.2012 -07.03.2013 (4 місяці)

ВОІС, ТОВ

Торгівельний представник, відділу виробів з дерева та ПВХ

29.07.2011–19.09.2012 (1 рік 2 місяці)

БудМакс, ТОВ Вінницька філія

Менеджер відділу реалізації

23.02. 2011-18.07.2011 (7 місяців)

Металоцентр «Прибузький», ТОВ

Вінницький Державний Аграрний Університет (Вінниця)

Рік закінчення 2009

Спеціальність: Облік і Аудит

Спеціалізація Контроль і Ревізія.

Володіння мовами

Російська – не спілкуюсь

Англійська – базовий рівень

Додаткова інформація

Сімейний стан

Одружений, маю доньку та 2 синів.

Особисті якості

Енергійність, здатність до навчання, акуратність, ініціативність, відповідальність, аналітичний склад розуму, націленість на результат, комунікабельність

Тренінги:

«Менеджмент», «Ситуаційне Лідерство», «Цільовий підбір персоналу», «Ефективні інструменти проведення переговорів».