Мирошниченко Михаил Анатольевич

Дата рождения: 11.05.1974

Город: Харьков

Готов к переезду в любой регион Украины

## Контактная информация

Телефон: 050 192-93-48; 067 992-93-48

Ел. почта: miroshnichenko\_mihail@ukr.net

## Опыт работы

### **Начальник отдела закупки сырья**

с 01.2020 по 04.2020
**ООО "Наша Олія", Харьков (Переработка с\х продукции)**

Руководство отделом закупки сырья. Закупка подсолнечника для переработки на предприятиях компании. Заключение договоров. Организация отгрузки продукции. Документальное сопровождение сделок. Контроль дебиторской задолженности.

### **Менеджер по закупкам зерновых**

с 03.2019 по 12.2019
**Интерстарч Украина, Киев (переработка с/х продукции)**

Закупка кукурузы для переработки на предприятиях компании. Заключение договоров. Организация отгрузки продукции. Документальное сопровождение сделок. Контроль дебиторской задолженности.

### **Заместитель директора по коммерческой деятельности**

с 08.2015 по 03.2019
**ООО "Айдар Милам", Новоайдар (Закупка и переработка зерна)**

Закупка зерна для переработки на муку. Торговля зерновыми и масличными. Заключение договоров. Организация отгрузки продукции. Документальное сопровождение сделок. Контроль дебиторской задолженности.

### **Коммерческий директор**

з 06.2014 по 02.2015
**ООО "Коминвест-Агро", Константиновка (Складское хранение зерновых)**

**Руководство коллективом.**
- разработка и внедрение коммерческой и маркетинговой политики предприятия;
- организация работы предприятия по успешному и своевременному выполнению договорных обязательств; -управление производством; обеспечение соблюдения технологического процесса;
**Достижения**
Создал с "0" и запустил в работу коммерческую службу на элеваторе. Заключил договор с Донецкой ж/д на отправку зерновых железнодорожным транспортом. Заключил договора поставок зерновых и масличных культур с с/х производителями. Заключил договора хранения с зернотрейдерами и переработчиками с/х продукции. Организовал бесперебойную работу и соблюдение технологического процесса на предприятии. Планировал работы по приемке и отгрузке зерновых и масличных культур.

### **Менеджер по снабжению и сбыту**

с 04.2013 по 06.2014
**ООО "Рай-Александровский элеватор", Cлавянск (Складское хранение зерновых)**

Разработал маркетинговый план работы элеватора на 2013-2014 мг. Создал с "0" и запустил в работу коммерческую службу на элеваторе. Заключил договора поставок зерновых и масличных культур с с/х производителями. Провел переговоры и заключил договора с крупнейшими трейдерами и переработчиками с/х продукции: "Каргилл", "Кернелл", "Нобл", "ЗМЖК",Пологовский МЭЗ, "Урожай" и т.д. Контролировал соблюдение договорных обязательств, графиков и сроков поставок, отсутствие дебиторской задолженности по контрагентам.

### **Менеджер**

с 03.2005 по 02.2012
**ООО "Лотуре-Зернопром", Лисичанск (Закупка и переработка зерна)**

**Обязанности:** Активные продажи муки и закупки зерна. Поиск новых клиентов, проведение переговоров и заключение договоров на продажи муки. Проведение переговоров и заключение договоров на поставки зерна с агрохолдингами, трейдерами, фермерскими хозяйствами. Контроль над соблюдением договорных обязательств, графиков и сроков поставок, отсутствием дебиторской задолженности по контрагентам.
**Опыт:** Анализ состояния рынка. Знание своего сегмента рынка. Создание сети сбыта продукции. Опыт построения системы продаж. Взаимодействие с государственными и контролирующими организациями при отгрузках на экспорт (ГХИ, карантинная инспекция, ветеринарная инспекция, таможня, ПГВК.)
**Достижения:** Постоянные круглогодичные поставки зерна на предприятие. Стабильный рост объемов продаж муки. 100% постоянные продажи отрубей и зерноотходов.

### **Менеджер**

з 10.2003 по 03.2005
**ООО «Донбасборошно», (Закупка и переработка зерна)**

Активные закупки зерна (пшеница). Активные продажи муки. Поиск новых клиентов, проведение переговоров и заключение договоров на продажу муки. Проведение переговоров и заключение контрактов с агрохолдингами, трейдерами, фермерскими хозяйствами. Контроль над соблюдением договорных обязательств, графиков и сроков поставок, отсутствием дебиторской задолженности по контрагентам. Опыт управления коммерческим отделом. Анализ состояния рынка. Создание сети сбыта продукции.

### **Менеджер по сбыту и снабжению**

з 06.2001 по 09.2002
**Цех по переработке молока Лисичанского РНУ, (переработка молока)**

Активные продажи и закупки: Поиск новых клиентов, проведение переговоров и заключение договоров. Снабжение предприятия сырьем, оборудованием и материалами для переработки молока. Проведение переговоров и заключение контрактов с фермерскими хозяйствами. Контроль над соблюдением договорных обязательств, графиков и сроков поставок. Анализ состояния рынка. Создание сети сбыта продукции.

### **Главный зоотехник**

з 03.1997 по 10.2000
**Совхоз "Червоне Привілля", (сельское хозяйство)**

Содержание, кормление, разведение с/х животных. Получение и первичная переработка продукции животноводства (свиньи, КРС).

**Образование** Луганский сельскохозяйственный институт, Зооинженерный факультет, Специальность "Зооинженер"

курсы по ведению эффективных переговоров с поставщиками (апрель 2019)

## Профессиональные навыки

* Владение ПК на уровне пользователя (Windows, Word, Excel, Internet).
* Водительское удостоверение кат. В С. Опыт вождения автомобиля.

**Дополнительная информация**

Управленческие навыки и организаторские способности, навыки успешного ведения переговоров. Опыт работы на производственных предприятиях. Знание основ технологии очистки, хранения и переработки сельскохозяйственных культур. Большая клиентская база и личные знакомства с руководителями сельскохозяйственных и зерноперерабатывающих предприятий.
Стратегическое мышление, системность. Дисциплинированность, коммуникабельность, порядочность.
Готовность к переезду, командировкам, ненормированному графику работы.