Менеджер по закупкам зерновых и масличных культур

09.09.2021
Нарямок: Трейдинг, Агрохолдинги, Логістика, Менеджмент, Елеватори, комбікормові заводи
Бажане місто працевлаштування: Харків, Полтава, Суми, Київ, Одеса, Чернігів
Бажана заробітна плата: Договірна
Тип працевлаштування: Повна зайнятість



Панченко Євген Васильович

Статус: Працюю, але відкритий для пропозицій
Дата народження: 21.10.1969(57)
Тел. +38(068)363-4603
Email: udjenbars@gmail.com

Освіта

1992 - 1997
Херсонський сільськогосподарський інститут
економіка-аудит, вища

Досвід роботи

03.2021 - Наш час
ТОВ Невель
Менеджер з закупівель зернових
Обов'язки: Оптова закупівля зернових, бобових і олійних культур
01.2021 - 03.2021
ДП ДАК України "Охтирський КХП"
Директор
Обов'язки: Обов'язки: -організація процесу приймання і відвантаження зернових вантажів; -організація кількісного і якісного обліку вантажів; -організація складського зберігання і підробітку вантажів; -організація ефективного управління персоналом (250 осіб:відділ обліку, виробничо-технологічна лабораторія, ваговий комплекс, зерносушильний комплекс, служба механіка групового і енергетика, служба технолога і т.д.).
07.2018 - 12.2020
ТОВ «НВФ АЛЬЯНС»
Менеджер з закупівлі та продажу зернових
Обов'язки: Організація і контроль роботи відділу закупівель; Контроль залишків товару на підприємстві; Контроль якості сировини на виробництві; -Аналіз ринку; Ведення переговорів з постачальниками; -Укладання договорів; Контроль оплати; -Взаємодія з бухгалтерією, логістикою і фінансовим відділом
11.2013 - 07.2018
ТОВ "ТД"Дніпрянське ХПП"

директор
Обов'язки: -організація процесу приймання і відвантаження зернових вантажів; -організація кількісного і якісного обліку вантажів; -організація складського зберігання і підробітку вантажів; - організація ефективного управління персоналом (250 осіб:відділ обліку, виробничо-технологічна лабораторія, ваговий комплекс, зерносушильний комплекс, служба механіка групового і енергетика, служба технолога і т.д.).
02.2006 - 11.2013
ТОВ "Дельта-зерно-транс"
директор
Обов'язки: до 20 співробітників АПК (Агропромисловий комплекс) оптова закупівля і продаж зернових і олійних культур як за переписом на елеваторах області так і безпосередньо (господарство виробник - елеватор) - контроль роботи менеджерів на закріпленій території. - паралельно, як ФОП надавав послуги з перевезень зернових, олійних, комбікормів і ін., На автомобілях ПП, а також залучених. - контроль дебіторської заборгованості
04.2003 - 02.2006
ТОВ "Граківський КХП"
Директор комерційного відділу
Обов'язки: - контроль дебіторської заборгованості; - планування продажів; - планування і проведення заходів щодо просування продукції; - планування і дотримання бюджетних показників

Володіння мовами

Англійська (початковий), Російська, Українська

Додаткова інформація

Особисті якості:

• комунікабельність
• уважність
• пунктуальність
• енергійність
• порядність
• ініціативність
•математичний склад розуму
• стресостійкість

Професійні навички:

• дипломатичність
•ведення переговорів
•ораторське мистецтво
• відповідальність
• вміння розставляти пріоритети
• вміння аналізувати
•вміння працювати в команді
• вміння працювати з великими обсягами інформації
• вміння організувати роботу ввіреного підрозділу
• вміння ефективно управляти персоналом
• залагодження конфліктних ситуацій за принципами медіації

Додаткова інформація:

• володіння комп'ютером: впевнений користувач (Microsoft Office, 1С-підприємство)