

Директор коммерческий, по логистике и закупкам (Commercial Logistics Procurement)

01.11.2020

Нарямок: Трейдинг, Агрохолдинги, Логістика, Менеджмент, Продажі
Бажане місто працевлаштування: Київ
Бажана заробітна плата: Договірна
Тип працевлаштування: Повна зайнятість

Освіта

2001 - 2007
ОНМА
, Магістр
2007 - 2012
МГУ
Право,

Досвід роботи

01.2020 - Наш час
Консалтинг, аудит, аутсорс услуги в закупках, продажах, логистике

Обов'язки: Телефон: +38 (095) 027-88-78
Консалтинг, аудит, аутсорс услуги в закупках, продажах, организации поставок сырья и продукции (насыпью, наливом, в контейнерах, тарно-штучных), включая логистические (авто/жд/морские/речные перевозки) и др. операции и их оптимизацию. Некоторые из достижений:- аудит и оптимизация операционной деятельности крупнейшей в мире компании-производителя/экспортера нишевой металлопродукции с эффектом экономии более \$20,0 млн. по результатам завершения проекта;- на аутсорс условиях организация первой в крупном агрохолдинге поставки на длинном базисе 60 тыс.т зерновых на Средний Восток с эффектом экономии более \$6,0/mt

07.2019 - 07.2020

Трејдингові компанії
Директор по закупкам, продажам и логистике/Коммерческий директор

Обов'язки: Телефон: +38 (095) 027-88-78 Более 500



Д Д

Статус: Активно шукаю роботу

Дата народження:
01.07.1983(41)

Тел. [+38\(095\)027-8878](tel:+380950278878)

Email: dkbiz83@gmail.com

тыс. тонн навалочных зерновых грузов на CIF/CFR более, чем 70 партиями (флотом дедвейтом 2-40 тыс.т), с начала формирования лотов до окончательного исполнения контрактов, с операционным эффектом более 30% общей прибыли от трейдинга в торговом сезоне 2019-2020 гг. □ закупка товара (более 10 региональных представительств); □ продажа товара на СРТ/FOB/CFR/CIF (более 2 млн.т на всех базисах); □ организация более 70 морских поставок CFR/CIF зерновой продукции на экспорт навалом (лоты от 2 до 35 тыс.т), включая авто, жд, морскую и речную перевозку; □ стратегическая и операционная работа с перегрузочными терминалами в морских портах и речных порто-пунктах; □ организация работы сопутствующих операций (страхование, экспедирование, агентирование, фумигация, сюрвей, контролирующие органы). Некоторые из достижений в 2019-2020 сезоне продаж: 1. Получена операционная экономия более 30% (более \$1,0 млн) от общей прибыли по результатам сезона 2019-2020...

12.2015 - 07.2019

Агрохолдинг

Руководитель в закупках, продажах, логистике, инвест-проектах

Обов'язки: □ разработка стратегии и контроль закупок (товар, энерго, горюче-смазочные материалы, средства защиты и удобрения, оборудование/механизмы и запчасти, общепроизводственные); □ продажа товара на длинных базисах поставки; □ организация авто, ЖД, морских перевозок при поставках FOB/CFR/CIF/СРТ зерновой и иной продукции навалом, наливом, в контейнерах (лоты до 60 тыс.т); □ строительство/эксплуатация элеваторов, разработка инвестиционных проектов, бизнес-планирование. Некоторые из достижений: 1. Достигнуто удлинение базиса поставки при продаже товара (доп. прибыль +\$4,7/mt) и произведена оптимизация контейнерных перевозок (снижение затрат на \$5,5/mt); 2. Впервые в компании организованы поставки товара навалом и в контейнерах на базисе CIF/CFR; 3. Проект по закупке дизтоплива для продажи (трейд) - эффект более \$700k; 4. Проект по привлечению наемных хранилищ для форвардной закупки дизтоплива - экономия более \$760k

01.2013 - 07.2015

Холдинг

продажи, логистика, аудит

Обов'язки: □ аудит бизнес-процессов и транспортной функции компании (украинские и зарубежные активы компании в Италии, Англии, США, Болгарии и России); □ оптимизация продаж и логистических затрат (наземный и морской транспорт), разработка альтернативных цепей поставки товара

06.2008 - 01.2013

Транспортно-экспедиторские компании
Заместитель Генерального директора

Обов'язки: □ организация транспортно-экспедиторской деятельности компании

Володіння мовами

Англійська (просунутий)