

Менеджер з продажу

18.12.2020

Нарямок: Агрохолдинги, Менеджмент, Продажі,
Медіа, PR, Маркетинг

Бажане місто працевлаштування: Одеса

Бажана заробітна плата: 20 000 грн.

Тип працевлаштування: Повна зайнятість

Освіта

2002 - 2007

Одеська Національна Академія Харчових Технологій

Інженер - технолог, спеціаліст

Досвід роботи

03.2020 - 10.2020

ТОВ Герафак (Поставки сировини для харчової та
хімічної промисловості)

Менеджер з продажу

Обов'язки: - Пошук та залучення до співпраці
нових клієнтів. - Робота з існуючими клієнтами, up
sale - Пошук та робота з новими постачальниками -
Пошук транспорту та контроль процесу доставки
клієнтам по всій території України - Робота з
маркетплейсами

06.2017 - Наш час

Онлайн радіостанція - MORE.FM, Одеса (Онлайн
радіо, корпоративні радіостанції (<https://more.fm>))

Представник комерційного департаменту

Обов'язки: - Активна участь в організації,
підготовці та проведенні рекламних проектів в
ефірі та в соц.сетях(Гостьові ефіри, виїзні студії,
прямі ефіри із заходів, фото і відеоконтент для
просування в соц.сетях та в youtube)- Пошук
клієнтів, участь у створенні та супровід проекту
"Корпоративне радіо"

02.2015 - Наш час

Art LLC (офіційний представник Artronlab Inc.) -
лабораторне обладнання, експрес тести для
визначення ГМО та інших показників якості
зернових культур

Регіональний представник

Обов'язки: Пошук нових і робота з постійними
клієнтами (елеватори, ХПП, комбікормові і
переробні заводи, великі фермерські господарства
та інші)- підготовка комерційних пропозицій-
проведення переговорів, узгодження умов роботи-



Павлюченков Дмитро
Юрійович

Статус: Прихований профіль

Місто: Одеса

Дата народження:

30.07.1985(39)

Тел. [+38\(093\)536-9230](tel:+380935369230)

Email:

d.pavliuchenkov@gmail.com

технічна консультація (інструкція, особливості використання), післяпродажна підтримка- документообіг- контроль дебіторської заборгованості- моніторинг ринку і аналіз діяльності конкурентів- організація рекламних заходів на території клієнта (семінари, невеликі презентації)- робота з рекламациями клієнтів
11.2010 - 10.2015

Рекламне агентство "Арго", Одеса (Розміщення медійної реклами на радіо, ТБ і в мережі інтернет, зовнішня реклама)

Менеджер з продажу, керівник напрямку

Обов'язки: - пошук нових клієнтів.- робота з існуючими клієнтами, своєчасне інформування про поточні та нові пропозиції компанії.- моніторинг рекламного ринку- медіапланування- розробка акцій і пропозицій для довгострокового співробітництва- робота з CRM- звіти- документообіг
06.2009 - 10.2010

Транспортна компанія "Міст-Експрес", Одеса (транспортні послуги та доставка вантажів по всій території України)

Менеджер по роботі з клієнтами

Обов'язки: з 06.2009 по 10.2010 (1 рік 4 місяці)Транспортна компанія "Міст-Експрес", Одеса (транспортні послуги та доставка вантажів по всій території України)- пошук нових клієнтів.- проведення переговорів, презентація нових послуг компанії.- супровід існуючих клієнтів на всіх етапах роботи.- контроль дебіторської заборгованості.- документообіг.
02.2008 - 06.2009

02.2008 - 06.2009

ТОВ "АРИКОЛ", Одеса (FMCG)

Торговий представник

Обов'язки: - пошук і укладення договорів з новими клієнтами, робота з існуючими.- забезпечення наявності повного асортименту продукції компанії в торговій точці,- введення нових позицій,- оформлення викладки відповідно стандартам компанії.- контроль за виконанням маркетингових акцій в ТТ.- контроль дебіторської заборгованості
09.2007 - 12.2007

Vodafone Ukraine, Одеса (Оператор мобільного зв'язку)

Представник центру обслуговування абонентів

Обов'язки: Надання необхідної інформації абонентам про діючі акції та тарифах компанії, перевірка статусу і надання допомоги в налаштуванні додаткових послуг. Телемаркетинг.
07.2007 - 12.2007

ЗАТ "УКРЕЛЕВАТОРПРОМ", Одеса (портовий
елеватор)

Стажування

Обов'язки:

Володіння мовами

Англійська (середній)