

# Senior Business Development Manager (Agro B2B)/Key Account Manager

21.02.2026

Нарямок: Фінанси, Продажі

Бажане місто працевлаштування: Харків

Бажана заробітна плата: Договірна

Тип працевлаштування: Повна зайнятість

## Досвід роботи

08.2022 - Наш час

АТ КБ «ПРИВАТБАНК»

Головний спеціаліст управління продажів агро бізнесу ГО

**Обов'язки:** • Розвиток портфеля середніх та великих агро клієнтів. • Структурування угод з фінансування сезонних та інвестиційних потреб. • Перемовини на рівні власників і фінансових директорів. • Аналіз фінансової та статистичної звітності підприємств. • Залучення нових клієнтів та масштабування співпраці з діючими. • Виконання амбітних планових показників.

## Додаткова інформація

**Готовність до відряджень: так**

**Водійський стаж більше 20 років**



Мухіна Тетяна

Статус: Активно шукаю роботу

Тел. [+38\(095\)358-4433](tel:+380953584433)

Email:

[mukhinatetiana@gmail.com](mailto:mukhinatetiana@gmail.com)