

Зернотрейдер, менеджер із закупівель зернових і олійних культур

30.11.2022

Нарямок: Тваринництво, Рослинництво, Трейдинг, Агрохолдинги, Логістика, Менеджмент, Елеватори, комбікормові заводи

Бажане місто працевлаштування: Херсон, Кропивницький, Одеса, Миколаїв (Миколаївська обл)

Бажана заробітна плата: 30 000 грн.

Тип працевлаштування: Повна зайнятість

Досвід роботи

11.2016 - 08.2020

ТОВ Зоотехнологія

Менеджер із постачання

Обов'язки: Здійснення постачання для свинарського комплексу підприємства, закупівля зернових культур та продукції переробки сої, соняшнику (макуха, шрот), сировини для виробництва комбікормів. Співпраця з сільгоспвиробниками, переробниками, елеваторами та транспортно-логістичними компаніями, робота з базою сільгоспвиробників, робота з існуючими та пошук нових партнерів, постачальників, планування та підготовка, ведення переговорів, розрахунок та оформлення угод, витрат, відрядження по Україні, виїзд у господарства, відбір, отримання, оформлення, відправка зразків для аналізу, співпраця з лабораторіями, елеваторами, договірна робота, ведення документації, аналіз та прогнозування ринку, закупівля, розрахунок товарного запасу, контроль залишків, контроль якості, контроль завантаження, контроль логістики, контроль вивантаження, контроль взаєморозрахунків, ведення обліку, ведення звітності перед керівництвом

07.2014 - 08.2016

ФОП Апонаско (ТОВ Аратанія)

Менеджер із закупівлі зернових

Обов'язки: Зкупівля сільгосппродукції "органічного землеробства" по всій території України та подальший експорт продукції зернових, бобових та олійних культур. Робота з базою сільгоспвиробників, співпраця з існуючими та пошук нових партнерів, планування та підготовка,



Зенков Павло
Олександрович

Статус: Активно шукаю
роботу

Дата народження:
13.10.1983(41)

Тел. [+38\(096\)590-4019](tel:+380965904019)

Email: zenkov777@gmail.com

ведення переговорів, розрахунок угоди та витрат, відрядження по Україні, виїзд у господарства, відбір, отримання, оформлення, відправка зразків для аналізу, співпраця з лабораторіями, елеваторами, договірна робота, ведення документації, аналіз ринку, купівля \ продаж продукції, розрахунок та оформлення угод, сертифікація, контроль завантаження, контроль логістики, контроль вивантаження, контроль процесу навантаження з терміналів у баржі, фото-відео звіт, контроль взаєморозрахунків, ведення обліку, ведення звітності перед керівництвом.

11.2004 - 03.2014

ФОП Победра

Торговий представник

Обов'язки: Оптова торгівля продуктами харчування (продукція швидкого псування) в областях: Херсонська, Миколаївська, Запорізька, АР Крим, аналіз ринку, формування бази контрагентів, підготовка та участь у тендерах, співпраця з торговельними мережами, бюджетними організаціями, медичними установами, великими оптовиками, супермаркетами, санаторно-оздоровчими комплексами, продажі, сертифікація, санстанції, ветслужби, дозвільні центри (дозвільна документація), віддалена робота, робота з ПК, робота з КПК, ведення клієнтської бази, підтримка існуючих та пошук нових клієнтів\партнерів, договірна робота, оформлення та супровід продажів, контроль взаєморозрахунків, стягнення дебіторської заборгованості, ведення звітності перед керівництвом.

Володіння мовами

Російська, Українська

Додаткова інформація

Цікавить постійна робота з гідною оплатою праці (ставка +% від результатів праці). Про себе: без шкідливих звичок, освіта середня, упевнений користувач ПК, основні навички: аналіз ринку, визначення ключових напрямів, пошук потенційних партнерів, постачальників, замовників, клієнтів, складання комерційної пропозиції, формування та ведення бази контрагентів, супровід угод, вміння налагоджувати ділові відносини, грамотна мова, дотримання принципу конфіденційності,

стресостійкість, дотримання курсу встановленого керівництвом, спрямованість на досягнення результату, самостійність на робочому місці, дисциплінованість, порядність, відповідальність, професіоналізм.