

Комерційний директор, трейдер, менеджер.

05.09.2024

Нарямок: Трейдинг, Агрохолдинги, Логістика,
Менеджмент, Елеватори, комбікормові заводи,
Продажі, Інженерія

Бажане місто працевлаштування: Харків, Дніпро,
Суми, Чернігів, Київ, Черкаси

Бажана заробітна плата: Договірна

Тип працевлаштування: Повна зайнятість



Лациба Валерій
Васильович

Статус: Активно шукаю
роботу

Місто: Харків

Дата народження:
30.05.1985(39)

Тел. [+38\(099\)765-5159](tel:+380997655159)

Email:

valeriy.laciba@gmail.com

Освіта

2002 - 2007

ХНАУ ім. В.В. Докучаєва

економіка підприємства, спеціаліст

2020 - 2022

Луганський Національний Аграрний Університет

Агроінженерія, магістр

Досвід роботи

11.2022 - 09.2024

ТОВ Агро-ЮА, ПП Агроконтракт Харків

Комерційний директор

Обов'язки: Ведення комерційної діяльності.

Продаж, закупівля зернових, олійних. Логістика
ЖД, АВТО Планування, Аналіз ринку. Розробка та
впровадження комерційної стратегії компанії Аналіз
ринку та конкурентного середовища Взаємодія з
ключовими клієнтами та партнерами Контроль за
бюджетом комерційного відділу Підготовка
звітності та аналітики Розробка та впровадження
маркетингових заходів

08.2012 - 02.2022

ПІІ "СЕРНА", ПІІ "Гленкур Грейс Україна", ПІІ
"Гленкур Агрікалчер Україна", ПІІ "Вайтерра
Україна" (Glencore)

Торгівельний представник

Обов'язки: Закупівля, зернових, бобових, олійних
культур з господарства на елеваторах. МЕЗах,
портах. Ведення перемовин, залучення
сільгоспвиробників до співпраці на ввіреній
території. Оформлення договорів купівлі-продажу в
національній та іноземній валюті. Робота з
первинною документацією. Моніторинг цін
конкурентів. Формування звітів для керівництва.

Відрядження до господарств постачальника. Відбір зразків агропродукції в господарствах. Організація автоперевезення та контроль агропродукції. Інспектування посівів ячменю, кукурудзи для подальшого експорту до КНР.

09.2011 - 07.2012

ТОВ Наша Олія

Менеджер із постачання

Обов'язки: Ведення перемовин, залучення сільгоспвиробників до співпраці на ввіреній території. Закупівля, соняшнику з господарства та на МЕЗі. Оформлення договорів купівлі-продажу соняшнику. Робота з первинною документацією. Моніторинг цін конкурентів. Відрядження до господарств постачальника. Відбір зразків соняшнику. Замовлення автотранспорту для завантаження, та його супровід і контроль.

09.2009 - 09.2011

ТОВ ТД Пересічанський МЕЗ

Менеджер із постачання

Обов'язки: Ведення перемовин, залучення сільгоспвиробників до співпраці на ввіреній території. Закупівля, соняшнику з господарства та на МЕЗі. Оформлення договорів купівлі-продажу соняшнику. Робота з первинною документацією. Моніторинг цін конкурентів. Відрядження до господарств постачальника. Відбір зразків соняшнику. Замовлення автотранспорту для завантаження, та його супровід і контроль.

08.2008 - 08.2009

ТОВ Оптімус

Менеджер із постачання

Обов'язки: Ведення перемовин. Закупівля зерна, кукурудзи, соняшнику на елеваторі. Залучення сільгоспвиробників на зберігання, до елеватора. Моніторинг цін конкурентів. Робота з первинною документацією. Оформлення договорів купівлі-продажу зерна. Відрядження до господарств постачальника. Відбір зразків зернових та олійних.

07.2007 - 05.2008

ТОВ НС ЛТД

Торгівельний представник

Обов'язки: Безпосередні оптові продажі лікоро горілочних виробів в торгівельні магазини та мережі. Просування продукції на ринок через магазини. Оформлення полиць з продукцією. Проведення моніторингу по конкуруючим товарам. Контроль залишків продукції в ТТ. Підбір асортименту для магазинів в залежності від регіону розташування.

Володіння мовами

Українська

Додаткова інформація

Я простий та досвідчений, маю великий досвід роботи у сфері торгівлі агропродукцією, про який я в деталях виклав у цьому резюме.

В 2020 році мав бажання та змогу розширити свої знання в аграрному секторі, внаслідок чого, отримав другу вищу освіту, ціль якої є бажання розвиватися не тільки в напрямку агротрейдингу, а й досягнути результатів та опанувати навички технічної спеціальності на підприємстві.

Легко знаходжу спільну мову з колегами та клієнтами. Добре розумію поставлені цілі. До роботи підходжу відповідально, відношусь як до власної справи. Поважаю принципи та цінності роботодавця. Креативний, комунікабельний, працьовитий. Завжди націлений на результат. Готовий розглядати переїзд в будь-який регіон України