

Керівник напрямку ЗЕД, трейдинг, логістика

27.10.2021

Нарямок: Трейдинг, Агрохолдинги, Менеджмент, Елеватори, комбікормові заводи, Фінанси, Продажі
Бажане місто працевлаштування: Тернопіль, Львів
Бажана заробітна плата: 35 000 грн.
Тип працевлаштування: Повна зайнятість

Освіта

2001 - 2006

Тернопільський Національний Економічний
Університет
Менеджмент організацій Спільних Підприємств
Факультет Міжнародного Бізнесу та Менеджменту,
Магістр

Досвід роботи

02.2020 - 08.2021

ПП "Оліяр"

Менеджер зі збуту ЗЕД

Обов'язки: Розширення вже існуючого ринку збуту продуктів переробки олійних культур (шрот, олія); Робота над залученням нових потенційних покупців та країн - ринків збуту (північна Європа, Китай); Супроводження логістичних, митних, експортних процедур. Досягнення: зростання продаж на рівні до 2 500 тон/ міс (середнє за період на 15 %) та забезпечення середньомісячних продаж на рівні 2 000 тон/ міс при вищій за середною маржинальності продаж на 2 %. Причина зміни місця роботи: сімейні обставини, переїзд до іншого міста

05.2015 - 02.2020

ПП "Захід-Агроінвест"

Керівник відділу ЗЕД

Обов'язки: Обов'язки: участь у формуванні річного плану виробництва заводу в залежності від потреб підприємства; пряме ведення переговорів та заключення контрактів із потенційними прямими Покупцями в режимі продажу B2B та B2C ; повноваження ціноутворення в межах коридору узгодженого із акціонером; супроводження логістичних, митних, експортних процедур. Досягнення: збільшення ринку збуту продукції, шляхом проведення додаткової сертифікації



Ковальчук Тетяна
Олександрівна

Статус: Активно шукаю
роботу

Дата народження:
18.12.1983(40)

Тел. [+38\(067\)701-9298](tel:+380677019298)

Email:

tokovalchuk_1883@ukr.net

підприємства, у відповідності до вимог ЄС;
збільшення складової надходження експортної
виручки до бюджету підприємства, що дозволило
регулярно покращувати та збільшувати виробничі
потужності; досвід здійснення експорту зернових
(соя, кукурудза, ріпак).

06.2012 - 12.2014

ТОВ "Т- Цукор" Агрохолдинг Мрія, Тернопіль
(Агропромисловий -комплекс)

Керівник відділу закупівлі (ТМЦ)

Обов'язки: Обов'язки: формування річного
бюджету закупівлі товаро-матеріальних цінностей
для потреби цукрових заводів у період
виробництва; моніторинг ринку, робота із
тендерною системою закупівель; введення процесу
закупівлі від переговорів по заключенню договору
до кінцевих розрахунків із Постачальниками; аналіз
закупівель, контроль за використанням ТМЦ
(розхідна частина та залишки на кінець сезону).

Досягнення: отримання досвіду проведення
тендерних процедур закупівлі різної групи товарів
та послуг; залучення імпортованої продукції (ТМЦ),
що призвело до економії витрат цукрових заводів
на 5-10% в період підготовки до виробничого
сезону

Володіння мовами

Англійська (просунутий)

Додаткова інформація

Основна мета - здобуття позиції високого рівня
професійних та особистих якостей для отримання
досвіду працівника широкого профілю.

Уміння вести декілька проектів одночасно, уміння
працювати з колективом, забезпечення
безперервного контролю.

Знання іноземної мови (англійська) вище
середнього.

Водійські права категорія В - стаж 9 років

Заміжня, є син 13 років

Рекомендації:

Роберт Рослон +48 661682 772

Керівник відділу закупівлі сировиної бази Komagra

Sp z o o BZK group

Лукаш Коштолович +48 783780 031

Керівник відділу закупівлі сировиної бази
Euroservice Trade Sp z o o

Сандра Балчюнеіне +37 068211777

AB Linas Agro, трейдер СНГ та країн Балтії

За вимогою, рекомендації із попередніх місць
рорботи додадуться